

¿Eres una persona con talento y motivación, interesada en incorporarse a una empresa internacional?

Si la respuesta es «Sí», por favor, envía tu CV a: ABSProgenex.Recruitment@genusplc.com

Tenemos interesantes oportunidades en ABS Progenex para un puesto de KAM (Key Account Manager) en Cataluña.

Si deseas desarrollar tu carrera en el campo de la genética bovina, deberías unirme al equipo de ABS Progenex.

MISIONES:

- Utilizar tus habilidades y conocimientos expertos para establecer relaciones y ofrecer las soluciones adecuadas a grandes explotaciones agrícolas para maximizar su potencial de beneficios.
- Ser un captador experto con la capacidad de identificar rápidamente las oportunidades para añadir valor, desarrollar nuevas relaciones con los clientes e impulsar el beneficio comercial a largo plazo.
- Buscar oportunidades para diferenciarse de la competencia y tener planes específicos para cada uno de sus clientes.
- Desarrollar una sólida red de relaciones para mantenerse al tanto de los cambios de los clientes/sector, maximizar las oportunidades de venta y relacionarse con talentos externos que tengan el potencial de añadir valor a nuestro negocio.

PERFIL DEL CANDIDATO:

- Título Universitario en Agricultura o Producción Animal
- Amplia experiencia en ventas dentro de la industria láctea y de carne de vacuno
- Conocimiento profundo de la mecánica financiera de la ganadería lechera y capacidad para entender las finanzas de la granja y discutirlos en profundidad con los clientes (segmento de beneficios)
- Conocimiento detallado de operaciones lácteas de gran tamaño
- Conocimiento en temas genéticos y de progreso genético, así como del asesoramiento a las explotaciones, y capacidad para demostrar a los clientes cómo pueden beneficiarse del progreso genético
- Capacidad de desarrollar relaciones a largo plazo con los clientes y los empleados internos de Genus ABS a través de excelentes habilidades de comunicación y construcción de relaciones
- Capacidad de automotivación, anticipación y dar rápida respuesta a las demandas cambiantes
- Resistencia personal para trabajar y responder en un entorno de clientes con condiciones de mercado volátiles
- Autoorganización
- Espíritu de equipo y capacidad de adaptación a diferentes situaciones
- Buen conocimiento del idioma inglés, tanto escrito como hablado – es una ventaja
- Uso de herramientas de Microsoft Office (Word, Excel, Outlook, Powerpoint)
- Carnet de conducir

QUÉ OFRECEMOS:

- Sueldo fijo más parte variable según resultados de ventas.
- Plan de acogida y formación.
- Posibilidad de desarrollo y crecimiento en una empresa líder a nivel mundial.
- Horario de trabajo flexible.

PRESENTACIÓN DE LA EMPRESA:

ABS Progenex es parte del grupo Genus PLC, empresa líder en el campo de la genética bovina; ABS Progenex proporciona soluciones para ayudar a los ganaderos a desarrollar su negocio ofreciendo los mejores servicios de genética y reproducción.

Por favor, envía tu solicitud con tu CV a: ABSProgenex.Recruitment@genusplc.com